

- Immobilier commercial -

**RCG renforce ses équipes
autour de Pierre MENOT et de Julien DELAUNE**

Le conseil en immobilier commercial poursuit sa croissance en étoffant ses équipes. Pierre MENOT et Julien DELAUNE, qui ont d'une part pris respectivement en charge les directions de la Commercialisation et de l'Asset management ainsi celle que du pôle Investissement et d'autre part augmenté leurs participations capitalistiques dans la société, s'adjoignent les compétences de deux nouveaux collaborateurs.

Clémence PERRIER rejoint RCG en qualité d'**Asset Manager**. Après un Master 1 de Finance et un Master 2 de Management Durable de l'Habitat et de l'Urbanisme, Clémence a débuté sa carrière chez Adyal (ex-UFFI-Vendôme Rome) au sein du département Commerce. Entre 2009 et 2011 elle était en charge, au sein du département Investissement d'Adyal, du sourcing, de la valorisation des actifs et du conseil à l'acquisition. En 2011, elle a intégré le département Commercialisation d'Adyal Conseil pour s'occuper notamment des renouvellements de baux, des recommercialisations stratégiques et de la valorisation des droits au bail.

Sous la houlette de Pierre MENOT, Clémence va gérer les actifs confiés à RCG par des clients institutionnels et privés dans une logique de valorisation.

Benjamin RICHER intègre le **pôle Investissement** de RCG. Après une première expérience au sein du groupe Blot Immobilier à Rennes en tant que Chargé d'acquisition, il a développé les investissements en actifs commerciaux du family office propriétaire de ce groupe. Il poursuit ensuite son parcours dans le secteur de l'immobilier résidentiel parisien pour le compte d'investisseurs privés. Après des études juridiques complétées à l'Institut des études juridiques et économiques liées à la Construction et à l'Habitation (ICH), ce passionné de commerce a enfin parcouru pendant deux ans de nombreuses villes françaises pour développer sa connaissance du territoire et cartographier les emplacements commerciaux prime.

Aux côtés de Julien DELAUNE, Benjamin va s'investir dans la vente et la recherche d'acquisitions d'actifs commerciaux en capitalisant sur son excellente connaissance des meilleurs emplacements en centre-ville.

« Ces recrutements témoignent de notre volonté de dédier à nos clients des interlocuteurs hyper-spécialisés dans le cadre de missions de conseil à forte valeur ajoutée, qui, plus que jamais, constituent la marque de fabrique de RCG. », explique **Fabrice FUBERT**, Directeur général Associé de RCG.

Pour toute information complémentaire

Service de Presse : Treize Cent Treize • Tél. : 01 53 17 97 13

Contacts : Alain N'DONG : alain.ndong@treizecenttreize.fr
Mathias SPONGA : m.sponga@treizecenttreize.fr

À propos de RCG...

RCG, The Retail Consulting Group, est un acteur historique et indépendant figurant parmi les leaders sur ses métiers en immobilier de commerce, en France comme à l'international. Partenaire des investisseurs, des promoteurs, des enseignes ainsi que des collectivités territoriales, RCG développe son activité autour de trois grands pôles : commercialisation, conseil en investissement et asset management. L'expertise globale du groupe et ses moyens lui permettent de traiter toutes typologies d'actifs, qu'il s'agisse de centres commerciaux, de parcs d'activités ou de commerces en pieds d'immeubles. Au cours des 5 dernières années, RCG a réalisé pour plus de 1 Md€ de transactions d'actifs commerciaux. RCG est membre du réseau UP ! et administrateur du CNCC.